1. Juli 2007 1,– €

goodnews 4®

Baden-Baden

Interview Zeitung

unabhängig • authentisch

www.goodnews4.de

Mike Brandau, Geschäftsführer des Gasthauses Löwenbräu Baden-Baden:

„Nicht wir sind zu teuer, sondern alle anderen zu billig!“

InterviewZeitung: 7,20 Euro für 0,75 l Mineralwasser. Wie kommt dieser Preis zustande?

Mike Brandau: Wir haben sehr hohe Kosten. Wir befinden uns in einer 1a-Lage in Baden-Baden und das kostet natürlich mehr als ein Lokal in irgendeiner Seitenstraße. Zweitens haben wir für Millionen Euro umgebaut. Und drittens möchte ich sagen, dass wir nicht die Inhalte, sondern das gesamte Erlebnis verkaufen. Zum Beispiel das Ganze Drumherum im Löwenbräu ist das, was Geld kostet und nicht das, was in der Flasche ist. Diese Kosten müssen wir umlegen auf die Produkte, die wir verkaufen. Wir verkaufen in erster Linie Dienstleistungen. Wir stellen auch immer wieder fest, dass der Normalverbraucher noch nicht einmal die Höhe der Mehrwertsteuer kennt, die mit 19 Prozent abgeführt werden muss. Das heißt, ein fünftel des Preises, den ich beim Gast kassiere, muss ich beim Finanzamt abgeben. Dies bedenken die Wenigsten. Häufig werden auch die Preise im Einzelhandel mit denen der Gastronomie verglichen. Im Getränkemarkt kaufe ich die Flasche Mineralwasser 0,75 l für 48 oder 52 Cent und bei Brandau im Löwenbräu kostet das dann 7,20 Euro und ist absoluter Wucher. Darüber haben wir immer wieder Diskussionen und versuchen den Leuten zu erklären, dass es in einem Supermarkt ja auch keine Dienstleistungen gibt. Wir haben das ganze Drumherum – angefangen bei den Toiletten über Tischdecken und Kerzen auf den Tischen. Wir haben auch einen hohen Personalaufwand, denn allein im Löwenbräu arbeiten 35 Festangestellte. Dies ist ein Punkt in der Gastronomie, über den man auch reden muss, denn wir arbeiten nicht mit billigen Aushilfskräften, sondern ausschließlich mit Festangestellten. Das Löwenbräu ist ja auch bekannt für seine Weihnachtsdekoration, für schöne Blumen und seinen Biergarten – nur für die Blumen geben wir jährlich über 20 000 Euro aus. Das alles muss einfach irgendwie umgelegt werden. Ich bin seit 25 Jahren in Baden-Baden selbstständig und habe schon viele meiner Kollegen überlebt und überdauert, also ganz so falsch können wir nicht liegen. Und ich würde betonen: Nicht wir sind zu teuer, sondern alle anderen zu billig!

Mike Brandau

InterviewZeitung: Was für Gäste kommen denn zu Ihnen ins Löwenbräu. Sind das überwiegend Touristen oder auch Baden-Badener?

Mike Brandau: Wir haben einen Baden-Badener Anteil von etwa 25 Prozent und leben zu 75 Prozent von Touristen. Was wir immer wieder feststellen und uns sehr darüber freuen ist, dass wir sehr viele wiederkehrende Gäste haben. Das heißt, die Gäste kehren nicht nur nach Baden-Baden zurück, sondern auch in unser Lokal. Wir haben eines der saubersten Lokale, wir haben eines der Lokale mit dem am besten ausgebildeten Personalstand – bei uns stimmt also sehr, sehr viel. Und jetzt muss man überlegen, was man lieber hat: Eine billige Flasche Mineralwasser in einem schmuddeligen Lokal mit schlechtem Personal oder entscheide ich mich in ein Lokal zu gehen, wo 95 Prozent der Dinge, auf die ich als Gast Wert lege, stimmen und dafür vielleicht mal einen Euro mehr bezahle. Ich stelle immer wieder fest, dass Leute gerne bereit sind, einen Euro mehr zu bezahlen für anständige und saubere Leistung.

InterviewZeitung: Vielen Dank, Mike Brandau.